



**Réussir son activité de service sur internet: Qui d'autre souhaite réussir son activité de service sur internet en freelance, trouver et fidéliser ses premiers clients ?**

 **Télécharger**

 **Lire En Ligne**

[Click here](#) if your download doesn't start automatically

# Réussir son activité de service sur internet: Qui d'autre souhaite réussir son activité de service sur internet en freelance, trouver et fidéliser ses premiers clients ?

*Raphaël MAVOUNZA*

**Réussir son activité de service sur internet: Qui d'autre souhaite réussir son activité de service sur internet en freelance, trouver et fidéliser ses premiers clients ?** Raphaël MAVOUNZA

 [Télécharger Réussir son activité de service sur internet: Qu ...pdf](#)

 [Lire en ligne Réussir son activité de service sur internet: ...pdf](#)

## **Téléchargez et lisez en ligne Réussir son activité de service sur internet: Qui d'autre souhaite réussir son activité de service sur internet en freelance, trouver et fidéliser ses premiers clients ? Raphaël MAVOUNZA**

---

Format: Ebook Kindle

Présentation de l'éditeur

Cet ouvrage est destiné à tout freelance, indépendant ou auto-entrepreneur débutant ou expérimenté souhaitant créer sa propre activité de service en ligne, et souhaitant trouver et consolider sa clientèle.

Exercez une activité lucrative qui vous passionne parce que c'est vous qui l'avez choisie ? Jamais ce rêve n'a été aussi réalisable et accessible.

Mais, devenir freelance, créer et développer son activité, implique d'apprendre à se faire connaître efficacement, notamment sur Internet.

Avec ce guide, vous avez un condensé des meilleures techniques et méthodes utilisées par les freelances à succès.

Il vous suffit de suivre et d'appliquer le plan étape par étape, passez à l'action dès maintenant ...

Quatre étapes pour vous faciliter la vie, quatre étapes claires où l'efficacité est de mise. Pas question de théorie, pas de bla-bla inutile : ce programme va droit à l'essentiel pour que vous puissiez rapidement commencer.

Jugez plutôt : TABLE DES MATIERES

Chapitre 1 : Chercher et trouver votre vitesse de croisière

Aimez-vous réellement ce que vous faites?

Une question de tarifs

Alignez vos services sur les attentes de vos clients

Communiquer avec et pour votre client

Créez des forfaits qui vous conviennent et qui raviront votre client

Surveillez votre temps

Chapitre 2 : s'assurer que votre activité intéresse et déterminer s'il y a un marché potentiel

Créer un site internet professionnel et surtout efficace

Se placer sur les plateformes de service freelance

Que doit-on avoir de prêt lorsque des clients potentiels font une demande ?

Qu'apporter avec vous ?

Les techniques d'aujourd'hui pour trouver et fidéliser de nouveaux clients

Chapitre 3 : promouvoir et devenir une référence

Offrir des Alternatives

Laisser ces produits travailler à la fidélisation de clients

Savoir quand abandonner

Demander à vos clients de devenir vos meilleurs référents

Critiques et recommandations

Chapitre 4: Dépanner votre Business pour éviter l'échec

Le cycle de vie de votre client

Planifier sur le long terme

Comment faire en sorte que vos clients restent satisfaits

Que faire quand les clients ne sont pas sympathiques ?

Se débarrasser des bagages excessifs

Grandir avec votre client

Checklist

Vivre confortablement de sa propre activité freelance chez soi, c'est le rêve de tous. Mais on trouve toujours une fausse raison pour remettre à plus tard. Alors l'important, c'est de profiter des opportunités quand elles se présentent. Et justement pour vous, l'une d'elles se présente aujourd'hui devant vous. Saurez-vous la saisir en commandant ce Guide ?

Le prix de ce Guide sera aussitôt rentabilisé puisqu'il vous permettra, à terme, de doubler, voire tripler vos revenus actuels... C'est une nouvelle façon de travailler qui se profile... Une vie plus libre, plus proche de vos passions, de vos talents et aussi de votre famille, puisque vous travaillez comme freelance à domicile. Pour vous, votre conjoint, vos enfants, ne refusez pas ces perspectives, commandez ce Guide qui va vous changer la façon d'envisager votre activité professionnelle... et votre vie ! Présentation de l'éditeur

Cet ouvrage est destiné à tout freelance, indépendant ou auto-entrepreneur débutant ou expérimenté souhaitant créer sa propre activité de service en ligne, et souhaitant trouver et consolider sa clientèle.

Exercez une activité lucrative qui vous passionne parce que c'est vous qui l'avez choisie ? Jamais ce rêve n'a été aussi réalisable et accessible.

Mais, devenir freelance, créer et développer son activité, implique d'apprendre à se faire connaître efficacement, notamment sur Internet.

Avec ce guide, vous avez un condensé des meilleures techniques et méthodes utilisées par les freelances à succès.

Il vous suffit de suivre et d'appliquer le plan étape par étape, passez à l'action dès maintenant ...

Quatre étapes pour vous faciliter la vie, quatre étapes claires où l'efficacité est de mise. Pas question de théorie, pas de bla-bla inutile : ce programme va droit à l'essentiel pour que vous puissiez rapidement commencer.

Jugez plutôt : TABLE DES MATIERES

Chapitre 1 : Chercher et trouver votre vitesse de croisière

Aimez-vous réellement ce que vous faites ?

Une question de tarifs

Alignez vos services sur les attentes de vos clients

Communiquer avec et pour votre client

Créez des forfaits qui vous conviennent et qui raviront votre client

Surveillez votre temps

Chapitre 2 : s'assurer que votre activité intéresse et déterminer s'il y a un marché potentiel

Créer un site internet professionnel et surtout efficace

Se placer sur les plateformes de service freelance

Que doit-on avoir de prêt lorsque des clients potentiels font une demande ?

Qu'apporter avec vous ?

Les techniques d'aujourd'hui pour trouver et fidéliser de nouveaux clients

Chapitre 3 : promouvoir et devenir une référence  
Offrir des Alternatives  
Laisser ces produits travailler à la fidélisation de clients  
Savoir quand abandonner  
Demander à vos clients de devenir vos meilleurs référents  
Critiques et recommandations  
Chapitre 4: Dépanner votre Business pour éviter l'échec  
Le cycle de vie de votre client  
Planifier sur le long terme  
Comment faire en sorte que vos clients restent satisfaits  
Que faire quand les clients ne sont pas sympathiques ?  
Se débarrasser des bagages excessifs  
Grandir avec votre client  
Checklist

Vivre confortablement de sa propre activité freelance chez soi, c'est le rêve de tous. Mais on trouve toujours une fausse raison pour remettre à plus tard. Alors l'important, c'est de profiter des opportunités quand elles se présentent. Et justement pour vous, l'une d'elles se présente aujourd'hui devant vous. Saurez-vous la saisir en commandant ce Guide ?

Le prix de ce Guide sera aussitôt rentabilisé puisqu'il vous permettra, à terme, de doubler, voire tripler vos revenus actuels... C'est une nouvelle façon de travailler qui se profile... Une vie plus libre, plus proche de vos passions, de vos talents et aussi de votre famille, puisque vous travaillez comme freelance à domicile. Pour vous, votre conjoint, vos enfants, ne refusez pas ces perspectives, commandez ce Guide qui va vous changer la façon d'envisager votre activité professionnelle... et votre vie !

Download and Read Online Réussir son activité de service sur internet: Qui d'autre souhaite réussir son activité de service sur internet en freelance, trouver et fidéliser ses premiers clients ? Raphaël MAVOUNZA  
#UR3JYSQXT20

Lire Réussir son activité de service sur internet: Qui d'autre souhaite réussir son activité de service sur internet en freelance, trouver et fidéliser ses premiers clients ? par Raphaël MAVOUNZA pour ebook en ligne Réussir son activité de service sur internet: Qui d'autre souhaite réussir son activité de service sur internet en freelance, trouver et fidéliser ses premiers clients ? par Raphaël MAVOUNZA Téléchargement gratuit de PDF, livres audio, livres à lire, bons livres à lire, livres bon marché, bons livres, livres en ligne, livres en ligne, revues de livres epub, lecture de livres en ligne, livres à lire en ligne, bibliothèque en ligne, bons livres à lire, PDF Les meilleurs livres à lire, les meilleurs livres pour lire les livres Réussir son activité de service sur internet: Qui d'autre souhaite réussir son activité de service sur internet en freelance, trouver et fidéliser ses premiers clients ? par Raphaël MAVOUNZA à lire en ligne. Online Réussir son activité de service sur internet: Qui d'autre souhaite réussir son activité de service sur internet en freelance, trouver et fidéliser ses premiers clients ? par Raphaël MAVOUNZA ebook Téléchargement PDF Réussir son activité de service sur internet: Qui d'autre souhaite réussir son activité de service sur internet en freelance, trouver et fidéliser ses premiers clients ? par Raphaël MAVOUNZA Doc Réussir son activité de service sur internet: Qui d'autre souhaite réussir son activité de service sur internet en freelance, trouver et fidéliser ses premiers clients ? par Raphaël MAVOUNZA Mobipocket Réussir son activité de service sur internet: Qui d'autre souhaite réussir son activité de service sur internet en freelance, trouver et fidéliser ses premiers clients ? par Raphaël MAVOUNZA EPub

**UR3JYSQXT20UR3JYSQXT20UR3JYSQXT20**