



Agent immobilier : Vente, achat, location

 **Télécharger**

 **Lire En Ligne**

[Click here](#) if your download doesn't start automatically

Agent immobilier : Vente, achat, location

Jean-Marie Moyse, Guy Amoyel

Agent immobilier : Vente, achat, location Jean-Marie Moyse, Guy Amoyel

 [Télécharger Agent immobilier : Vente, achat, location ...pdf](#)

 [Lire en ligne Agent immobilier : Vente, achat, location ...pdf](#)

Téléchargez et lisez en ligne Agent immobilier : Vente, achat, location Jean-Marie Moyse, Guy Amoyel

384 pages

Présentation de l'éditeur

L'activité première de l'agent immobilier est commerciale : il doit connaître le marché pour attirer les acheteurs comme les vendeurs, surtout dans une période de pénurie, choisir les biens qui auront le plus de chance d'être rapidement vendus et, lorsque la confiance s'est installée, accompagner son client dans la gestion de son patrimoine. Mais il est aussi un entrepreneur adopter la structure juridique la mieux adaptée à son cas, recruter les bons collaborateurs - salariés ou indépendants -, se démarquer des confrères en organisant la promotion de son agence, sur internet comme au sein d'un réseau, sont tout aussi indispensables au développement de son activité. L'ensemble des réponses à ces préoccupations quotidiennes de l'agent immobilier se retrouve dans la douzième édition de ce guide à destination aussi bien des professionnels que des acheteurs et vendeurs qui ont l'intention de recourir aux services d'un intermédiaire pour vendre, acheter ou louer un bien. Sont également décrites et analysées les questions de rémunération, de responsabilité et de financement d'un achat immobilier, autant de points que ne manquera pas d'aborder un client pour recevoir conseil de son agent. Comprenant des modèles types renouvelés relatifs aux contrats des différents collaborateurs de l'agence (négociateur salarié, agent commercial, négociateur indépendant), cette nouvelle édition apporte les informations pratiques, précises et concrètes qui permettront d'éviter les problèmes et de les régler s'ils se posent. Biographie de l'auteur Jean-Marie Moyse, avocat à la Cour de Paris, est spécialiste en droit immobilier et en droit fiscal. Il est chargé de cours en 3e cycle, DESS immobilier d'entreprise à l'université de Paris I et professeur à l'Ecole supérieure des professions immobilières.

Guy Amoyel, après avoir collaboré pendant 30 ans à des activités de financement, est actuellement consultant-formateur et maître de conférences associé à Paris I Panthéon Sorbonne.

Download and Read Online Agent immobilier : Vente, achat, location Jean-Marie Moyse, Guy Amoyel #OUAPTR4GH5E

Lire Agent immobilier : Vente, achat, location par Jean-Marie Moyse, Guy Amoyel pour ebook en ligne Agent immobilier : Vente, achat, location par Jean-Marie Moyse, Guy Amoyel Téléchargement gratuit de PDF, livres audio, livres à lire, bons livres à lire, livres bon marché, bons livres, livres en ligne, livres en ligne, revues de livres epub, lecture de livres en ligne, livres à lire en ligne, bibliothèque en ligne, bons livres à lire, PDF Les meilleurs livres à lire, les meilleurs livres pour lire les livres Agent immobilier : Vente, achat, location par Jean-Marie Moyse, Guy Amoyel à lire en ligne. Online Agent immobilier : Vente, achat, location par Jean-Marie Moyse, Guy Amoyel ebook Téléchargement PDF Agent immobilier : Vente, achat, location par Jean-Marie Moyse, Guy Amoyel Doc Agent immobilier : Vente, achat, location par Jean-Marie Moyse, Guy Amoyel Mobipocket Agent immobilier : Vente, achat, location par Jean-Marie Moyse, Guy Amoyel EPub

OUAPTR4GH5EOUAPTR4GH5EOUAPTR4GH5E